

Verkaufs- und Vermietungsmanager (m/w/d)

Das sind wir:

Die **TREUREAL Property Management GmbH** bewirtschaftet seit mehr als 30 Jahren deutschlandweit Wohn- und Gewerbeimmobilien für private und institutionelle Auftraggeber. Unsere Kunden attestieren uns in dem aktuellen Branchen Report der Bell Management Consultants unter den Wohnimmobilienverwaltern die höchste Kompetenz und damit Platz 1.

Kurze Stellenbeschreibung:

Zur Ergänzung unseres qualifizierten Teams suchen wir für unsere Niederlassung in **Frankfurt am Main** einen **Verkaufs- und Vermietungsmanager (m/w/d)** in Vollzeit. Der Bewerber/die Bewerberin sollte mit den Anforderungen der Immobilienbranche vertraut sein und durch Einsatz, Expertise und Leidenschaft überzeugen.

Ihre Aufgaben:

- Vermietung und Verkauf von Wohn- und Gewerbeimmobilien
- Wertermittlung
- Festlegung und Umsetzung von zielgruppenorientierten Werbemaßnahmen
- Erstellung von Konzepten zum Leerstandsabbau und Einbringung innovativer Vermietungsansätze
- kontinuierliche Zielkundenidentifizierung und -ansprache im Neukundengeschäft
- Führung von Vertragsverhandlungen
- Pflege der Kundenbeziehungen
- Kundenbetreuung
- stetige Berichterstattung über Verkaufs- und Vermietungsaktivitäten

Ihr Profil:

- abgeschlossene Ausbildung zum Immobilienkaufmann (m/w) oder abgeschlossenes Studium mit immobilienwirtschaftlicher Ausrichtung
- weit verzweigtes Netzwerk
- Dienstleistungsorientierung, Durchsetzungsfähigkeit und Verhandlungsstärke
- idealerweise Erfahrung im Marketing- und Vertriebsbereich
- Eigeninitiative, soziale Kompetenz und Kommunikationsfähigkeit
- PKW-Führerschein

Unser Angebot:

Unsere Mitarbeiter leisten viel und das wissen wir zu schätzen. Mit einem attraktiven Paket an Leistungen geben wir gern etwas zurück.

- unbefristetes Arbeitsverhältnis mit vielfältigem Aufgabengebiet
- breites Aufgabenspektrum mit Eigenverantwortung
- Unterstützung durch Spezialisten u. a. bei Mieterhöhungen und beim Mahnwesen
- angenehmes Arbeitsklima, motivierte Teams, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis mit Kernarbeitszeit
- komfortabler Urlaubsanspruch von 30 Tagen im Jahr (24.12. und 31.12. zusätzlich frei)
- vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge
- attraktive berufliche Perspektiven und Weiterbildungsangebote
- echte Teamarbeit, offene Türen und hilfsbereite Kollegen
- Firmenfahrrad zur privaten Nutzung
- kostenfreie Getränke während der Arbeitszeit

Bewerbungsinformation

Sie wollen sich beruflich verändern? Dann sollten Sie nicht zögern und sich schnellstmöglich bewerben. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins.

Unsere Kontaktdaten

TREUREAL Property Management GmbH
Frau Daniella Flechsig
Brandenburger Straße 14
04103 Leipzig

Telefon 0371/4337-229
recruiting@treureal.de
www.treureal.de

Informationen zum Datenschutz:

https://www.igrn.de/fileadmin/user_upload/igrn/Datenschutz/TREUREAL_491_Informationspflichten_Beschaeftigung_von_Mitarbeitern.pdf